

BAC PRO

METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

OPTION A OU B



FORMATION SUR 3 ANS EN APPRENTISSAGE

Dans un cadre adapté

- Équipement multimédia,
- Possibilité d'internat,
- Activités extra-scolaires.

Avec un accompagnement personnalisé

- Aide à la recherche d'entreprises,
- Suivi individualisé.

Formation gratuite hors frais annexes
(restauration - hébergement)

Formation accessible aux personnes
en situation de handicap

*Le bac
professionnel commerce*
est une formation qui prépare aux métiers de la vente en magasin.
Il permet d'acquérir de solides connaissances en vente, gestion et une
culture juridique et économique nécessaire pour faire carrière dans la grande
distribution, l'approvisionnement, la vente,
la fidélisation de la clientèle, l'animation d'une surface de vente
et les tâches de gestion courante.

Vos activités en entreprise
Toutes les entreprises de distribution de biens, de services
avec point de vente sédentaire, de tailles variées, spécialisées,
ou généralistes :
magasins de détail, grossistes, grands magasins,
rayons en grande distribution spécialisée ou non.

- Vendre (participation à la vente et au fonctionnement du magasin ou du rayon sous l'autorité du responsable de magasin ou du chef de rayon),
- Accueillir, conseiller, orienter le client,
- Participer à la mise en place d'opérations d'animation, à la gestion commerciale, à la vie du magasin.



CULTIVONS LES RÉUSSITES

CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS

45 ROUTE D'ARTONDU

91150 ORMOY LA RIVIERE

TÉL. : 01 64 94 58 98

FAX : 01 69 92 83 20

Mail : maison-familiale-cfa@wanadoo.fr

www.cfa-moulindeplanche.fr

CONDITIONS D'ADMISSION

Avoir moins de 30 ans, sortir classe de 3^{ème}, (autres cas nous consulter),
Aucun pré-requis nécessaire
Inscription à partir de Janvier pour la rentrée scolaire prochaine
Pour une rentrée différée : nous contacter

**BAC
PRO**

**METIERS DU
COMMERCE
ET DE LA VENTE**

Formation

- 1^{ère} année : 18 semaines (630h),
- 2^{ème} année : 18 semaines (630h),
- 3^{ème} année : 18 semaines (630h).

Rythme d'alternance :

- 1 semaine en formation au CFA,
- 1 semaine en entreprise.

Voir planning annuel (1)

Statut : apprenti(e)

droit du travail lié à l'apprentissage (1)

Rémunération brute mensuelle (barème 2020) :

Salaire Minimum Brut Mensuel (35 h)

	Moins de 18 ans	De 18 à 20 ans	21 ans et +
1 ^{ère} année	27% du SMIC 410,70 €	43% du SMIC 654,10 €	53% du SMIC 806,20 €
2 ^{ème} année	39% du SMIC 593,30 €	51% du SMIC 775,80 €	61% du SMIC 927,90 €
3 ^{ème} année	55% du SMIC 836,70 €	67% du SMIC 1019,20 €	78% du SMIC 1186,60 €

SMIC : 10,03 €/heure

Modalités d'examen : Epreuves ponctuelles.

Les métiers et débouchés

Métiers :

- Vendeur à distance,
- Vendeur spécialisé, conseiller,
- Assistant de vente,
- Employé de commerce,
- Adjoint d'un responsable de petites unités commerciales.

Poursuite de formation :

- BTS Management Commercial Opérationnel (MCO) ou Négociation Digitalisation et Relations Clients (NDRC).

Indicateurs de performance (1)

Contenu de la formation

35 heures de cours dispensées par semaine, du lundi au vendredi midi.

Professionnelle

- Techniques de vente et de commerce,
- Economie, Droit,
- Dossiers professionnels,
- Informatique et Nouvelles technologies appliquées à la vente et à la communication,
- Protection santé environnement.

Générale

- Français,
- Mathématiques,
- Histoire-Géographie,
- Anglais, Espagnol,
- Éducation physique et sportive,
- Arts appliqués.

Aptitudes et Compétences (1)

(1) Consulter notre site ou nous contacter

