

BTS MCO

MANAGEMENT COMMERCIAL OPERATIONNEL

FORMATION SUR 2 ANS EN APPRENTISSAGE



Dans un cadre adapté

- Équipement multimédia,
- Possibilité d'internat,
- Activités extra-scolaires.

Avec un accompagnement personnalisé

- Aide à la recherche d'entreprises,
- Suivi individualisé.

Formation gratuite hors frais annexes
(restauration - hébergement)

Formation accessible aux personnes
en situation de handicap

*Le Brevet Technicien Supérieur
en Management Commercial
Opérationnel*

une formation qui prépare aux métiers de la responsabilité opérationnelle de
tout ou partie d'une unité commerciale physique ou virtuelle.

Entreprises d'accueil

Toutes les entreprises de distribution de biens, de services
avec point de vente sédentaire, de tailles variées, spécialisées,
ou généralistes :

magasins de détail, grossistes, grands magasins...

Vos activités en entreprise

- Développement de la relation client et de vente
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle

Management d'une équipe commerciale.



CULTIVONS LES RÉUSSITES

CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS

45 ROUTE D'ARTONDU

91150 ORMOY LA RIVIERE

TÉL. : 01 64 94 58 98

FAX : 01 69 92 83 20

Mail : maison-familiale-cfa@wanadoo.fr

www.cfa-moulindelaplanche.fr

CONDITIONS D'ADMISSION

Avoir entre 16 et 30 ans
Pré-requis : Obtention d'un Bac
Inscription à partir de Janvier pour la rentrée scolaire prochaine
Pour une rentrée différée : nous contacter

**BTS
MCO**

**MANAGEMENT
COMMERCIAL
OPERATIONNEL**

Formation

- 1^{ère} année : 18 semaines (630h)
- 2^{ème} année : 18 semaines (630h)

Rythme d'alternance :

- 1 semaine en entreprise,
- 1 semaine en formation au CFA.

Voir planning annuel (1)

Statut : apprenti(e)

droit du travail lié à l'apprentissage (1)

Rémunération brute mensuelle (barème 2020) :

Salaires Minimum Brut Mensuel (35 h)

	De 18 à 20 ans	21 ans et +
1 ^{ère} année	43% du SMIC 654,10 €	53% du SMIC 806,20 €
2 ^{ème} année	51% du SMIC 775,80 €	61% du SMIC 927,90 €

SMIC : 10,03 €/heure

Modalités d'examen :

Epreuves ponctuelles.

Les métiers et débouchés

Métiers :

- Assistant ou responsable d'un rayon,
- Manager junior,
- Responsable d'une équipe commerciale,
- Responsable-Adjoint,
- Responsable d'un magasin,
- Chargé de clientèle.

Poursuite de formation :

- Licence professionnelle (Distribution, Commerce, RH, ...).

Indicateurs de performance (1)

Contenu de la formation

35 heures de cours dispensées par semaine, du lundi au vendredi midi.

Professionnelle

- Management de l'équipe commerciale,
- Gestion opérationnelle,
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale,
- Développement de la relation client et vente conseil,
- Culture économique, juridique et managériale
- Dossiers professionnels.

Générale

- Français,
- Anglais, Espagnol,
- Éducation physique et sportive.

Aptitudes et Compétences (1)

(1) Consulter notre site ou nous contacter